Multiplikatorenausbildung

Nutzen:
Sie schicken einen Teil Ihre Mitarbeiter!
Die Inhalte können kompetent an andere Mitarbeiter weitervermittelt werden!
Sie schaffen in Ihrem Betrieb eine Lernkultur!

Ziele:
Wissen wird aufbereitet weitergegeben!
Kollegen lernen von Kollegen!
Interner Austausch wird gepflegt!

Zielgruppe:
Mitarbeiter im Verkauf - Filialsystem - Abteilungsleiter

Inhalte:
> Die Vorbereitung macht's!
> Struktur in Lerninhalte bringen
> Lernziele bestimmen
> Präsentationen gelingen lassen
> Kollegen anleiten und motivieren
> Vom Erklären zum Tun - Vom Tun zum Üben!
> Wertschätzender Zirkel - jeder darf einmal vorne stehen!
> Schwierigkeiten als Herausforderung meistern
> Wissen wiederholt und praxisnah umsetzen
> Ideen und Vorschläge von Kollegen integrieren
> Lerninhalte sichern
> Lob und Wertschätzung, als Kissen zwischen Sache und Emotion

Methode:
Trainerinput, Vorarbeiten, Präsentationen, Rollenspiele - Videofeedback auf Wunsch

Dauer:
2 Tage

TNzahl:
max. 12 Personen

Multiplikatoren machen Seminare rentabel, da dadurch das Wissen kompetent an Kollegen weitergegeben werden kann. Persönliche Autorität sowie Fachkompetenz sind die Voraussetzung.
Mit diesem Seminar können Sie in Ihrem Betrieb eine Lernkultur schaffen und Fortschritt kontinuierlich pflegen. Wir unterstützen Sie kompetent und souverän auf diesem Weg!